



Za 300 tisíc korun si můžete vybudovat vlastní bankovní, realitní a finanční pobočku pod značkou OK POINT powered by Broker Consulting.

Pobočka OK POINT

je ideální pro ty, kteří mají podnikatelské ambice a chtějí mít přímý vliv na výši svých výtěžků. Je pro ně důležité se osobně podílet na úspěchu vlastní firmy, kterou mohou rozšiřovat o další provozovny, nebo budovat rodinnou firmu.

ok POINT
Powered by Broker Consulting

Kvalitně připravený byznys plán je prvním krokem k úspěšnému rozjezdu franšizové pobočky OK POINT. Jeho příprava prověří schopnost franšizanta obchodně plánovat. Modelace by měla obsahovat jednotlivé kapitoly mající zásadní vliv na obchodní výsledky pobočky.

NÁKLADY NA VYBUDOVÁNÍ POBOČKY

- výstavba pobočky 800 tisíc až 1 milion korun
- provozní rezerva na 6 měsíců ve výši 500 tisíc korun

Vlastní nutné prostředky jsou požadovány ve výši minimálně 300 tisíc korun, franšizor poskytuje nízkouročený úvěr až do výše jednoho milionu korun s dobou splatnosti 5 let.

PERSONÁLNÍ NÁKLADY

- franšizant
- dva zaměstnanci na plný úvazek
- volitelně další zaměstnanci na hlavní i částečný úvazek, spolupracovníci formou OSVČ

MĚSÍČNÍ PROVOZNÍ VÝNOS

- minimálně 350 tisíc korun, optimálně 500 tisíc korun
- cílem je obsloužit 2 klienty denně

Franšizant má možnost budovat síť externích spolupracovníků, kteří mu generují další příjmy, zejména v oblasti realitních obchodů.

MĚSÍČNÍ PROVOZNÍ NÁKLADY

- provoz pobočky (nájem, služby atd.)
- franšizový poplatek
- IT poplatek
- mzdy zaměstnanců

Provozní náklady na pobočku se pohybují od 100 tisíc korun měsíčně. Návratnost vstupní investice je nejpozději do 24 měsíců.